



Open Clouds
for Research
Environments

The logo for BECHTLE, featuring the word 'BECHTLE' in white capital letters on a green rectangular background.

BECHTLE

A hand holding a compass, surrounded by a network of glowing blue icons representing various digital services and technologies, including a cloud, a smartphone, a laptop, a shopping cart, and a location pin.

Breakout Session Microsoft IaaS Framework Kickoff Webinar

29.4.2021

Die Bechtle Gruppe: Das Europäische IT-Systemhaus



- Rund 80 Standorte in der DACH-Region
- 5,8 Mrd. € Umsatz in 2020
- Präsent in 14 europäischen Ländern
- Über 12.000 Mitarbeiter europaweit
- Globale IT-Allianz: weltweit vernetzt
- Herstellerneutrale Beratung
- IT aus einer Hand

Bechtle Lösungskompetenzen in Österreich.

IT-Systemhaus | planetsoftware | smartpoint | dataformers | ARP | Bechtle direct

■ Insgesamt rund 450 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen (260 im IT-SH)

■ Gesamtumsatz 2020 ca. 320 Mio. €

■ 12 Standorte

- Wien (3x)
- Wels
- St. Pölten
- Innsbruck (2x)
- Graz (2x)
- Götzis
- Linz
- Gleisdorf



EIN UNTERNEHMEN DER
BECHTLE GRUPPE

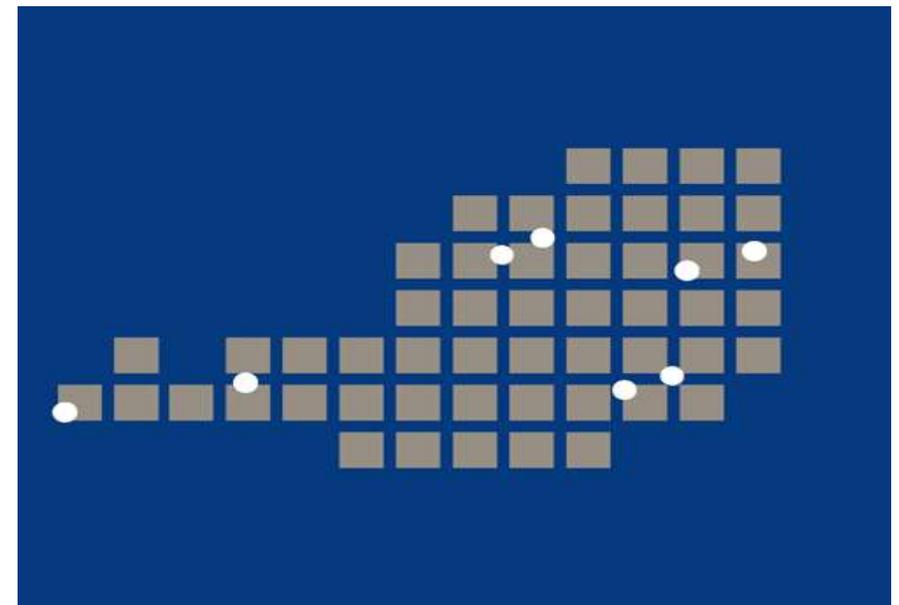
CAD (SolidWorks)



MS Sharepoint & MS CRM



IoT Individuallösungen



Wo finden Sie uns? – Landing Page OCRE

<https://www.bechtle.com/at/ueber-bechtle/oeffentliche-auftraggeber/ocre-azure>



Informieren Sie sich jetzt.
Wir stehen für Ihre Fragen und Antworten zur Verfügung.

Ihr Spezialist zum Thema Cloud:
Thomas Fahler

E-MAIL SCHREIBEN

ocre-at@bechtle.com



OCRE – Betreuungs-Team.

Systemhaus Team



Thomas Fahler
Projektleiter



Ingeborg Langer
Vertragsabwicklung

Public Sales Development-Team



Manuel Liesenfeld
Gesamtprojektleiter (a.i.)



Clemens Kunkel
Koordination &
Development OCRE

Technische Azure Spezialisten



Stephan Verstegen
Strategic Azure Development

+ ca. 120 zusätzliche
Azure Spezialisten von Bechtle

Ansprechpartner von Microsoft Österreich



Marco Bestagno
Account Executive
Education



Markus Klement
AZURE Specialist
Education & Research





Microsoft Cloud Dividend Austria

An IDC Info Snapshot, sponsored by Microsoft

The Microsoft Cloud Dividend Snapshot: Austria

Microsoft helps individuals, teams, enterprises, and governments leverage the data-driven services they require in a connected world. It does this by investing in digital infrastructures connecting individuals, enterprises, countries, and regions around the world. IDC has found extensive local benefits of a cloud datacenter opening. This is a snapshot of those findings.

ECONOMIC IMPACT

\$13.8 billion
4-year total accumulated new revenue

15%
accumulated benefits from new datacenter region

\$1.4 billion
in local spending

Year	Microsoft ecosystem revenue	New datacenter region revenue	Other cloud benefits revenue
2021	\$1.2B	\$0.0B	\$0.0B
2022	\$2.6B	\$1.2B	\$0.0B
2023	\$4.2B	\$3.8B	\$0.0B
2024	\$5.8B	\$8.0B	\$0.0B

New Revenue

- Microsoft, its ecosystem, and cloud-using clients' yearly revenue
- New datacenter region accumulated revenue
- Other cloud benefits accumulated revenue

Over the next 4 years, Microsoft, Microsoft partners, and cloud-using customers will together generate about \$13.8 billion in new revenue above the 2020 level. This will drive investment in local economies, the creation of jobs, reduction in atmospheric carbon, and investment in sustainability. Microsoft and its partners ecosystem, to support their growing local business, will spend about \$1.4 billion in the datacenter region for services and products in local economies. The new datacenter region will help eliminate some of the barriers to cloud adoption within the region and account for approximately 15% of the new revenue total (\$3.8B through 2024).

Microsoft Partner Ecosystem Value

2020: Microsoft cloud-generated revenue (\$1) : Partner-generated revenue (\$6.29) grows to 2024: Microsoft cloud-generated revenue (\$1) : Partner-generated revenue (\$7.29)

COMMUNITY IMPACT

29,040 new jobs
Total 2020-2024 direct and indirect

6,500 will be skilled IT jobs
Total 2020-2024

Over the next four years, Microsoft, Microsoft partners, and cloud-using customers will, together, add 29,040 jobs to the economy, including jobs directly in their own organizations and jobs generated indirectly in other organizations. What's more, Microsoft, its ecosystem, and IT departments in customer companies will add nearly 6,500 new IT skilled jobs into the economy over the same period. The extent to which appropriate skills are available is critical to the local economy capitalizing on this employment opportunity.

IDC'S TAKE

While Austria fully leverages IT, it is not an early adopter of new technology trends. Cloud adoption rate remain behind the UK or Nordic regions. Recent survey data suggests this might be changing. Cloud computing is the technology with the greatest increase in spending as a result of the pandemic's impact on the Austrian economy, with 47% of organizations expected to increase their spending on cloud.

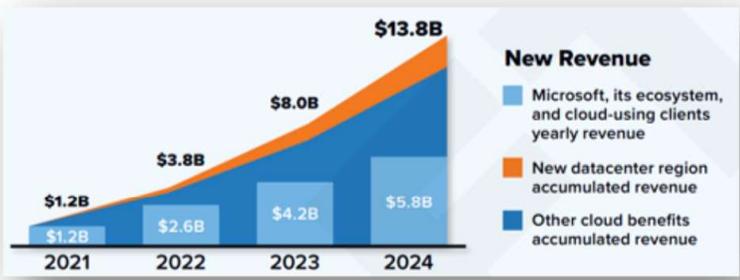
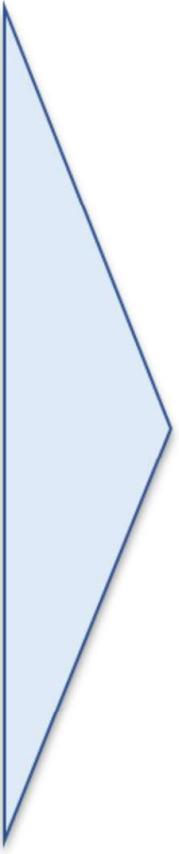
In Austria, many technology companies have seen a significant drop in sales, especially in Q2 2020. Some organizations have taken drastic measures to protect themselves, such as reducing employees' working hours. The GDP may decrease from 1.6% in 2019 to -2.5% in 2020.

While the COVID-19 crisis is causing negative outcomes in Austria, it is also expected to cause a marked upswing in certain segments of the Austrian industry. eLearning platforms, digital training, and remote teaching tools for schools are in high demand. Currently, almost one-half of Austrian employees are working from home. Augmented reality and virtual reality (AR/VR) solutions may gain traction as workers look for entertainment.

Even in the tourism sector, which is among those hit hardest by the crisis, are some green shoots of innovation: museums, for example, are upgrading technologies to offer virtual tours of their collections. These developments will inevitably have impact the cloud adoption rate.

For more information on our methodology, please see the IDC White Paper: [Microsoft Cloud Dividend 2020: Acceleration and Reinvention](#), August 2020. #A4-8677700

October 2020 | IDC Doc. #U24204320



Learnings auf dem Weg in die Cloud



Microsoft Programme nutzen

Microsoft @ Bechtle

über
215
M365 Zertifizierungen

Region	Percentage
Deutschland	19,8%
Frankreich	16,3%
Schweiz	7,9%
Niederlande	6,6%
Österreich	7,5%
Rest	41,9%

>560
Spezialisten

18,6%
Umsatzsteigerung in FY20

AI INNER CIRCLE PARTNER

Windows Virtual Desktop
Adv. Specialization

14
GOLD PARTNER STATUS

Gold
Microsoft Partner

Azure Expert MSP

1,1 Mrd. \$
Umsatz in CY20

2020/2021
INNERCIRCLE
for Microsoft Business Applications

Member of
Microsoft Intelligent Security Association

188
Azure Zertifizierungen

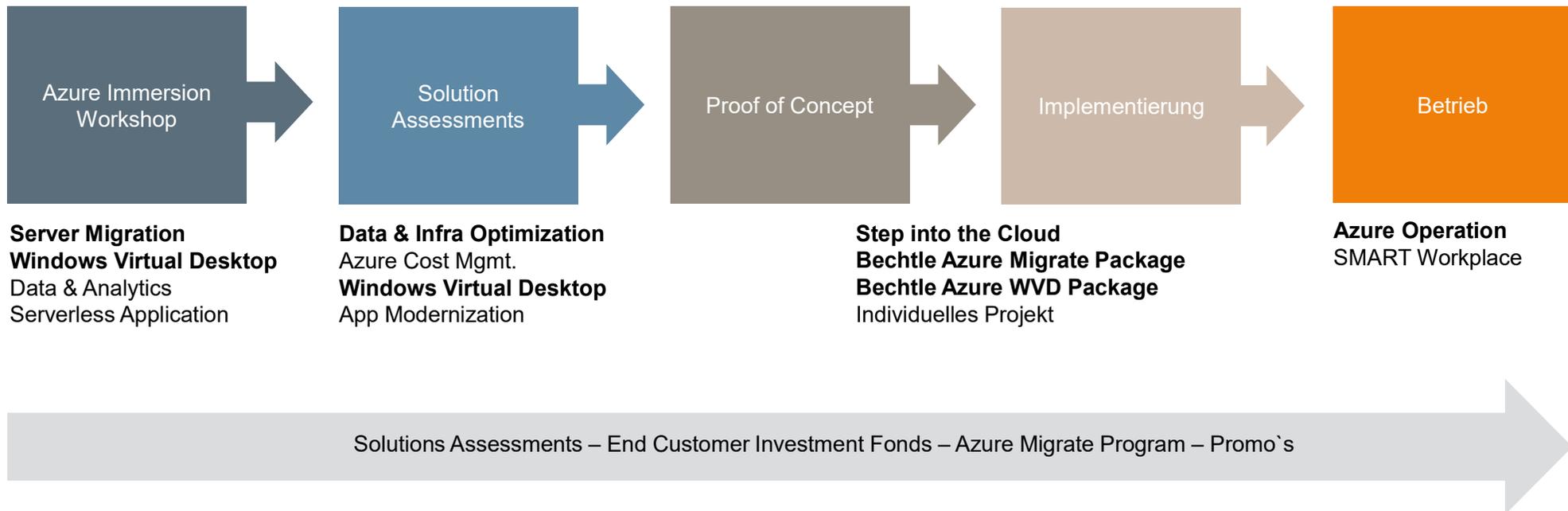
Most certified Surface Master Seller Worldwide

HoloLens Distribution Partner in Europa

\$ 77 Mio. Surface
Surface Umsatz FY20



Unsere Angebote zusammen mit Microsoft Österreich.



Step into the Cloud mit Bechtle

- Standardisierter Prozess
- Verstehen und Entwickeln einer Azure Infrastruktur
- Basis „Cloud Adoption Framework“
- 6 Themen Workshops
 - Governance
 - Security
 - Identity
 - Network
 - Monitoring
 - Automation



Step Into the Cloud.

Unser „Step Into the Cloud“-Angebot umfasst einen standardisierten Prozess, der Kunden beim Verstehen und Entwickeln ihrer Azure Infrastruktur nachhaltig unterstützt und begleitet. „Step Into the Cloud“ ist ein wichtiger Meilenstein auf dem Weg zum erfolgreichen Einsatz von Azure und gehört zur „Bereit“-Phase des Microsoft Cloud Adoption Frameworks.

WARUM SOLLTEN SIE MITMACHEN?

Governance, Security, Cloud-Ausgaben und fehlendes Fachwissen gehören zu den größten Herausforderungen, die Unternehmen in der Cloud bewältigen müssen. Mit „Step Into the Cloud“ meistern Sie jede Schwierigkeit von Anfang an.

UND WAS HABEN SIE DAVON?

Das Angebot unterteilt sich in verschiedene Arbeitspakete.

- 1 Azure Discovery Workshop (0,5 Tage) – mit einem ACC-Experten
- 1 6 Themen-Workshops (jeweils 0,5 Tage) – Jedes Thema wird in einem dreiteiligen Workshop bearbeitet:
 - 1 Präsentation des Themas mit Blick auf Azure
 - 1 Präsentation verbindlicher Leitlinien aus dem Bechtle SITC-Plan
 - 1 Besprechung und Dokumentation entsprechender Designentscheidungen, Abweichungen von Empfehlungen und ihre Begründungen

WAS BIETEN WIR IHNEN?

In speziellen Sessions betrachten wir die wichtigsten Komponenten einer skalierbaren und bewährten „Landezone“.

- 1 Governance
- 1 Security
- 1 Hybrid-Identitäten
- 1 Verbindungstechnik
- 1 Monitoring
- 1 Automatisierung

WANN IST DER RICHTIGE ZEITPUNKT?

Sobald Sie erste Tests durchführen oder produktive Workloads in die Cloud auslagern und dabei sicher sein möchten, dass sie entsprechende Aufwände nur einmal leisten müssen. Dabei gilt es auch sicherzustellen, dass das Wachstum durch die Auslagerung weiterer Workloads von Dauer ist.

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Unser Team freut sich darauf, Sie zu beraten. Sprechen Sie uns an: microsoft.business@bechtle.com

Gold Microsoft Partner

Ihr starker IT-Partner. Heute und morgen.



[Step into the Cloud - 4d Workshop – Microsoft Azure Marketplace](#)



Zeit für Fragen
